**MODELO DE TERMO**

**Experimente o Smartsheet GRATUITAMENTE**

**DE ABERTURA DE M&A**

|  |
| --- |
| **INFORMAÇÕES GERAIS DAS FUSÕES E AQUISIÇÕES (M&A)** |
| NOME DA M&A |   | **LEMBRETE IMPORTANTE**Um termo de abertura narrativo por escrito deve ser circulado e assinado pelos patrocinadores da M&A. Você pode anexar uma versão preenchida deste modelo ao seu termo de abertura narrativo escrito em um esforço para mantê-lo breve e conciso. Reúna-se com a equipe e os patrocinadores de fusões e aquisições (M&A) antes de preencher este modelo. Grande parte das informações necessárias precisará vir de uma discussão com membros da equipe e patrocinadores.  |
| PATROCINADOR DE M&A |   |
| GERENTE DE M&A |   |
| ENDEREÇO DE E-MAIL |  |
| NÚMERO DE TELEFONE |   |
| UNIDADE ORGANIZACIONAL |   |
| PROCESSO IMPACTADO |   |
| DATA DE INÍCIO ESPERADA |   |
| DATA DE CONCLUSÃO ESPERADA |   |
| ECONOMIA ESPERADA |  |
| CUSTOS ESTIMADOS |  |
| GREEN BELTS ATRIBUÍDOS |   |
| BLACK BELTS ATRIBUÍDOS |   |

|  |
| --- |
| **PROBLEMA/QUESTÃO, METAS, OBJETIVOS E PRODUTOS** |
| PROBLEMA OU QUESTÃO |   |
| OBJETIVO DA M&A |   |
| CASO DE NEGÓCIO |   |
| METAS/MÉTRICAS |   |
| PRODUTOS ESPERADOS |   |

|  |
| --- |
| **ESCOPO E CRONOGRAMA** |
| DENTRO DO ESCOPO |  |
| FORA DO ESCOPO |   |
| **CRONOGRAMA PROVISÓRIO** | **MARCO-CHAVE** | **INÍCIO** | **CONCLUÍDO** |
|  | PLANEJAMENTO INICIAL |   |   |
|  | FINALIZAR O PLANO DE M&A |   |   |
|  | AVALIAÇÃO DE SINERGIA |   |   |
|  | AVALIAÇÃO |   |   |
|  | DILIGÊNCIA PRÉVIA |   |   |
|  | INTEGRAÇÃO |   |   |
|  | ANÁLISE(S) PÓS-INTEGRAÇÃO |   |   |
|  |   |   |   |
|  |   |   |   |
|  |   |   |   |

|  |
| --- |
| **RECURSOS E CUSTOS** |
| EQUIPE DE M&A |   |
| RECURSOS DE APOIO |   |
| NECESSIDADES ESPECIAIS |   |
|  |  |  |  |  |
| **TIPO DE CUSTO** | **NOMES DE FORNECEDORES/MÃO DE OBRA** | **TAXA** | **QTD.** | **VALOR** |
| MÃO DE OBRA |   |   |   |  |
| MÃO DE OBRA |   |   |   |  |
| MÃO DE OBRA |   |   |   |  |
| MÃO DE OBRA |   |   |   |  |
| MÃO DE OBRA |   |   |   |  |
| DIVERSOS |   |   |   |  |
| **TOTAL DE CUSTOS ESTIMADOS** |  |

|  |
| --- |
| **DEFINIR BENEFÍCIOS E CLIENTES DA M&A** |
| PROPRIETÁRIO DO PROCESSO |   |
| PRINCIPAIS PARTES INTERESSADAS |   |
| CLIENTE FINAL |   |
| BENEFÍCIOS ESPERADOS |   |
| **TIPO DE BENEFÍCIO** | **DESCREVER BASE DA ESTIMATIVA** | **BENEFÍCIO ESTIMADO** |
| REDUÇÃO DE CUSTOS ESPECÍFICA |   |  |
| AUMENTO DE RECEITAS |   |  |
| MAIOR PRODUTIVIDADE (LEVE) |   |  |
| MELHOR CONFORMIDADE |   |  |
| MELHOR TOMADA DE DECISÕES |   |  |
| MENOS MANUTENÇÃO |   |  |
| OUTROS CUSTOS EVITADOS |   |  |
| **TOTAL DE ECONOMIA ESPERADA** |  |

|  |
| --- |
| **DESCREVER RISCOS, RESTRIÇÕES E PRESSUPOSTOS** |
| RISCOS |   |
| RESTRIÇÕES |   |
| PRESSUPOSTOS |   |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Elaborado por** |   | **Data** |   |

|  |
| --- |
| **AVISO DE ISENÇÃO DE RESPONSABILIDADE**Qualquer artigo, modelo ou informação fornecidos pela Smartsheet no site são apenas para referência. Embora nos esforcemos para manter as informações atualizadas e corretas, não fornecemos garantia de qualquer natureza, seja explícita ou implícita, a respeito da integridade, precisão, confiabilidade, adequação ou disponibilidade do site ou das informações, artigos, modelos ou gráficos contidos no site. Portanto, toda confiança que você depositar nessas informações será estritamente por sua própria conta e risco. |