**MODÈLE SIMPLE DE RAPPORT MENSUEL DE VENTES**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| NOM DU RESPONSABLE DE VENTES |  | DATE |
| Colin I. |  | 02/08/28 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Rapport de ventes |  |  |
| **Mois en cours** |  | **Le mois dernier** |
|  | **PLANIFIÉ** | **RÉEL** | **ÉCART** |  |  | **PLANIFIÉ** | **RÉEL** | **ÉCART** |
| Volume des ventes | 45 000,00 $  | 46 000,00 $  | 100 000 |   | Volume des ventes | 66 000,00 $  | 46 000,00 $  | 20 000,00 $  |
| Total des recettes | 65 000,00 $  | 63 000,00 $  |  200 000  |   | Total des recettes | 65 000,00 $  | 63 000,00 $  | 200 000  |
| Marge de vente | 16 | 25 % | 9 |   | Marge de vente | 16 | 25 % | 9 |
| Total des commandes | 14 | 17 | 3. |   | Total des commandes | 14 | 17 | 3. |
| Valeur moyenne des commandes | 25,00 $  |  25,00 $  |  $ -  |   | Valeur moyenne des commandes | 25,00 $  | 25,00 $  |  $ -  |
| Autre  | 14,00 $  | 15,00 $  | 1.00  |   | Autre  | 14,00 $  | 15,00 $  | 1.00  |
|   |  $ -  |  $ -  |  $ -  |   |   |  $ -  |  $ -  |  $ -  |
|   |  $ -  |  $ -  |  $ -  |   |   |  $ -  |  $ -  |  $ -  |

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| ventes YEAR à ce jour |   |   |   |   |  |  |
|  | **PLANIFIÉ** | **RÉEL** | **ÉCART** |   | **Synthèse des performances commerciales** | Cible pour les objectifs annuels |
| Volume des ventes | 150 000,00 $  | 132 000,00 $  | 18 000,00 $  |   | **Éléments SWOT notables** |
| Total des recettes | 260 000,00 $  | 152 000,00 $  | 108 000,00 $  |   | *FORCES (+)* | Sensibilisation régulière des clients  |
| Marge de vente | 16 | 25 % | 9 |   | *Défis* | Personnel les soirs et les week-ends |
| Total des commandes | 14 | 17 | 3. |   | *Opportunités* |   |
| Valeur moyenne des commandes | 25,00 $  | 25,00 $  |  $ -  |   | *MENACES (-)* |   |
| Autre  | 14,00 $  | 15,00 $  | 1.00  |   | **Recommandations** |   |
|   |  $ -  |  $ -  |  $ -  |   |
|   |  $ -  |  $ -  |  $ -  |   |

**MODÈLE SIMPLE DE RAPPORT MENSUEL DE VENTES**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| NOM DU RESPONSABLE DE VENTES |  | DATE |
|  |  |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Rapport de ventes |  |  |
| **Mois en cours** |  | **Le mois dernier** |
|  | **PLANIFIÉ** | **RÉEL** | **ÉCART** |  |  | **PLANIFIÉ** | **RÉEL** | **ÉCART** |
| Volume des ventes |  |  |  |   | Volume des ventes |  |  |  |
| Total des recettes |  |  |  |   | Total des recettes |  |  |  |
| Marge de vente |  |  |  |   | Marge de vente |  |  |  |
| Total des commandes |  |  |  |   | Total des commandes |  |  |  |
| Valeur moyenne des commandes |  |  |  |   | Valeur moyenne des commandes |  |  |  |
| Autre  |  |  |  |   | Autre  |  |  |  |
|   |  |  |  |   |   |  |  |  |
|   |  |  |  |   |   |  |  |  |

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| ventes YEAR à ce jour |   |   |   |   |  |  |
|  | **PLANIFIÉ** | **RÉEL** | **ÉCART** |   | **Synthèse des performances commerciales** |  |
| Volume des ventes |  |  |  |   | **Éléments SWOT notables** |
| Total des recettes |  |  |  |   | *FORCES (+)* |  |
| Marge de vente |  |  |  |   | *Défis* |  |
| Total des commandes |  |  |  |   | *Opportunités* |   |
| Valeur moyenne des commandes |  |  |  |   | *MENACES (-)* |   |
| Autre  |  |  |  |   | **Recommandations** |   |
|   |  |  |  |   |
|   |  |  |  |   |
|  |  |  |  |

|  |
| --- |
| **EXCLUSION DE RESPONSABILITÉ**Tous les articles, modèles ou informations proposés par Smartsheet sur le site web sont fournis à titre de référence uniquement. Bien que nous nous efforcions de maintenir les informations à jour et exactes, nous ne faisons aucune déclaration, ni n’offrons aucune garantie, de quelque nature que ce soit, expresse ou implicite, quant à l’exhaustivité, l’exactitude, la fiabilité, la pertinence ou la disponibilité du site web, ou des informations, articles, modèles ou graphiques liés, contenus sur le site. Toute la confiance que vous accordez à ces informations relève de votre propre responsabilité, à vos propres risques. |